Vulki by Akeron nommé Leader dans le 2026 ISG Buyers Guide™ for Incentive Compensation Management

L'un des trois Leaders parmi 17 éditeurs de logiciels évalués par ISG Software Research.

Lucca, Italie, le 16 novembre 2026 – Akeron annonce aujourd'hui que Vulki by Akeron a été nommé Leader dans le 2026 ISG Buyers Guide™ for Incentive Compensation Management d'ISG Software Research. L'édition 2026 évalue 17 éditeurs de logiciels, dont Salesforce, Varicent, CaptivateIQ, Anaplan, Oracle, SAP, Xactly, NiCE, Optymyze, Everstage, Workday et beqom. Elle désigne trois d'entre eux comme Leaders, et Vulki by Akeron fait partie de ces trois.

Cette nomination comme Leader dans l'édition 2026 marque une nette avancée pour Vulki by Akeron.

Au-delà du classement général, ISG Software Research évalue les éditeurs selon quatre catégories. La catégorie Capability est la plus fortement pondérée : elle représente la moitié de la note globale. Vulki by Akeron est nommé Leader dans cette catégorie.

L'édition 2026 marque une évolution dans la manière de définir ce segment. Selon l'analyse d'ISG Software Research, la gestion de la rémunération variable (incentive compensation management) est passée du simple traitement des commissions à un processus encadré qui relie la stratégie de revenus aux rémunérations individuelles. Ce processus repose sur trois exigences : chaque paiement doit pouvoir être relié aux données sources et au plan approuvé ; les incentives doivent être efficaces, et pas seulement correctement calculés ; les suggestions de l'IA doivent rester conformes au plan approuvé et soumises à une revue humaine.

« Je suis très fier de cette reconnaissance, car elle est la preuve tangible de ces douze derniers mois : les investissements que nous avons réalisés dans le produit et les nouveaux clients qui ont rejoint la communauté Vulki by Akeron », a déclaré Manuel Vellutini, co-CEO d'Akeron. « Alors que les entreprises abandonnent leurs anciens systèmes de rémunération variable et leurs processus fondés sur des tableurs, elles attendent bien plus que du calcul. Le marché reconnaît Vulki by Akeron comme une solution agentique qui fait de la rémunération variable le levier stratégique pour générer des résultats en matière de revenus et guider l'exécution go-to-market. Avec ce résultat, Vulki by Akeron figure désormais parmi les Leaders du 2026 ISG Buyers Guide™ for Incentive Compensation Management. »

« Être nommé Leader, en particulier dans la catégorie Capability, reflète le travail que nous avons mené sur le moteur de calcul, les règles d'attribution (crediting) et la piste d'audit. C'est dans ces domaines que la précision et la traçabilité comptent le plus pour nos clients », a déclaré Marco Pierallini, co-CEO d'Akeron. « En avril, nous avons intégré des agents IA à Vulki by Akeron avec

Akyba, notre AI Agent Center. Les agents assistent les administrateurs, les managers et les commerciaux en travaillant sur des données certifiées, et chaque décision reste sous contrôle humain. L'évaluation d'ISG Software Research accorde une importance croissante à une IA dotée de mécanismes de revue clairs, et c'est dans cette direction que nous continuerons d'investir. »

À propos d'Akeron

Akeron (www.akeron.com) est un éditeur mondial de logiciels d'entreprise. Il fournit des Systems of Record intelligents et fiables, où les personnes et les agents IA réfléchissent et agissent ensemble sur des données certifiées et des processus fiables. Basée à Lucques, en Italie, la société opère à l'international avec des bureaux en Europe et aux États-Unis. Les plateformes d'Akeron (Vulki, Tarko et Kautha) sont utilisées par plus de 500 clients dans le monde, dont Intesa Sanpaolo Private Banking, OptimizeRx, Amadori, Prada, Mutti, Rummo et Randstad. Ces clients s'en servent pour gérer des processus métier complexes avec précision, contrôle et évolutivité.

À propos de Vulki by Akeron

Vulki by Akeron est la solution d'Akeron pour la gestion de la rémunération variable (incentive compensation management) et la gestion de la performance commerciale (sales performance management). Elle relie la stratégie de revenus aux plans, aux paiements et aux décisions des organisations commerciales, en garantissant que chaque paiement peut être relié aux données sources et au plan approuvé. Avec Akyba, l'AI Agent Center de Vulki by Akeron, les agents IA travaillent sur des données certifiées et chaque décision reste sous contrôle humain. Pour en savoir plus sur Vulki.

Contact presse

press@akeron.com

À propos d'ISG Research

ISG Research propose des services de recherche sur abonnement, de conseil, d'accompagnement et d'événements pour dirigeants, centrés sur les tendances du marché et les technologies de rupture. ISG Research fournit des recommandations qui aident les entreprises à accélérer leur croissance et à créer davantage de valeur. Pour en savoir plus sur les abonnements ISG Research, rendez-vous sur research.isg-one.com.

À propos d'ISG

ISG (Nasdaq : III) est un cabinet mondial de recherche et de conseil en technologies centré sur l'IA. Partenaire de confiance de plus de 900 clients, dont 75 des 100 plus grandes entreprises mondiales, ISG est depuis longtemps un leader des services technologiques et métiers. Le cabinet est aujourd'hui en pointe dans l'utilisation de l'IA pour aider les organisations à atteindre l'excellence opérationnelle et à accélérer leur croissance. Fondé en 2006, il est reconnu pour ses données de marché et ses recherches propriétaires, sa connaissance approfondie des écosystèmes de prestataires et leur gouvernance, ainsi que pour l'expertise de ses 1 500 collaborateurs dans le monde, qui travaillent ensemble pour aider les clients à tirer le meilleur parti de leurs investissements technologiques.